

Die FMA Mechatronic Solutions AG ist ein qualitativ führender Systemlieferant für mechatronische Baugruppen und Komplettgeräte im deutschsprachigen Raum. Wir beschäftigen derzeit rund 60 Mitarbeiter an unserem Standort in Schaan, Liechtenstein. Wir suchen zum nächstmöglichen Termin einen Mitarbeiter/eine Mitarbeiterin als **Sales Manager (w/m/d)**.

Du suchst

- Mehr als nur einen „Job“: Verantwortung und Gestaltungsfreiheit in einem renommierten Unternehmen?
- Eine Unternehmenskultur, in der gewünscht ist, dass Du die Zukunft von Industriekonzepten und des Unternehmens mitgestaltest?
- Ein Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen und einem Management, das hinter Dir steht, damit Du viel bewirken und Dich entwickeln kannst?
- Ein sympathisches Team, das Wissen teilt, um gemeinsam zu wachsen und dabei mit Leidenschaft und Spass ans Werk geht?

Deine Aufgaben

- Du wirkst an den Unternehmenszielen mit, indem Du unter anderem aktiv den Erstkontakt zu potenziellen Kunden im B2B-Bereich (Industrie, Halbleiter-Industrie, Medizin, etc.) herstellst und neue Marktpotenziale erschliesst
- Key Account Management und Ausbau der Geschäftsbeziehungen mit den bestehenden Kunden
- Du hinterfragst und verstehst die Herausforderungen der Kunden und berätst zu den Vorteilen unserer Services und Produkte
- Du bist verantwortlich für die Kalkulation, Angebotserstellung und abschlussstarke Umwandlung von Angeboten in erfolgreiche Aufträge zu dem Thema mechatronische Baugruppenmontagen
- Du präsentierst unsere Systemlösung erfolgreich, sowohl virtuell als auch auf Messen und vor Ort bei unseren Kunden
- Du verantwortest eine positive Customer Journey und pflegst eine enge und vertrauensvolle Beziehung zu unseren Kunden
- In enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und Deinen Teamkolleg*innen entwickelst Du eine Lead-Generierungs-Strategie und setzt diese erfolgreich um

Dein Profil

- Passioniertes Verkaufstalent mit Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Dienstleistungen im industriellen Umfeld
- Du hast fundierte Kenntnisse von mechatronischen Baugruppenmontagen
- Du gewinnst durch professionelles Auftreten und hast Freude an der Erarbeitung von Problemlösungen für internationale Kunden
- Du erreichst gerne kontinuierlich gesteckte Ziele auf Wochen-, Monats- & Quartals-Basis
- Du überzeugst durch klare Kommunikation in Wort und Schrift (auf Deutsch und Englisch) und sehr gute Präsentationsfähigkeiten
- Reisebereitschaft in der DACH-Region
- Sicherer Umgang mit allen gängigen MS-Office Anwendungen

Arbeitsort

9494 Schaan, Liechtenstein

Interessiert?

Erich Trinkler, CEO, Telefon: +423 239 85 80, steht Dir für erste Auskünfte zur Verfügung. Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen sendest Du bitte an erich.trinkler@fma.li.